

平成 20 年 3 月 6 日

各 位

会 社 名 株式会社クスリのアオキ
代表者名 代表取締役社長 青木保外志
(コード番号：3398 東証二部)
問合せ先 執行役員 経営企画室長
八幡亮一
(TEL. 076-274-1111)

新規エリア出店開始に関するお知らせ

当社は、平成 20 年 3 月 6 日開催の取締役会において、長野県第 1 号店開発立地について、地権者との間で賃貸借契約を締結することを決定し、今後、新潟県を含めた信越地域 2 県での出店を強化していきますのでお知らせいたします。

記

1. 新規エリア出店開始の理由

当社は、現在、北陸 3 県に 104 店舗の直営店を展開しており、当該地域においてはトップシェアの状況にあります。また、平成 17 年 11 月に新潟県に第 1 号店（現クスリのアオキ藤巻店）を出店して進出を開始以来、新潟県上越エリアを中心に出店を続け、平成 20 年 5 月期末においては 9 店舗になる予定であります。平成 20 年 2 月 7 日に「組織変更および人事異動に関するお知らせ」で開示したとおり、3 月 21 日付で営業本部内に新潟地区本部を設置して、今後より一層、新潟県における営業基盤の拡充を図っていきます。

当社を取り囲む環境、即ちドラッグストア業界は急激な店舗増加により、各社の出店地域が重なるようになり、ますます競争激化が進んでおります。また、当社の店舗展開は、ドミナント戦略※を基本方針としており、店舗経営を成立させるためには、ある程度の店舗数の出店は必要要件となっております。

以上の環境や要件を踏まえて、今後の企業価値向上のための成長戦略の一環として、新潟県のみならず、比較的早い時期に新潟県の隣県である長野県に進出することは、経営上必要であるとの判断に至った次第であります。なお、長野県所在の店舗に関する営業は、新潟地区本部の管轄になります。

※一定エリアに多店舗展開し、店舗間の距離を近づけることで顧客の認知度を高め、広告宣伝費等のコストを低く抑える戦略。

2. 長野県第 1 号店の概要

- | | |
|--------------|----------------------------|
| (1) 店舗名（予定） | クスリのアオキ篠ノ井店 |
| (2) 所在地 | 長野県長野市篠ノ井御幣川 |
| (3) 開店月（予定） | 平成 20 年 8 月 |
| (4) 売場面積（予定） | 992 m ² (300 坪) |

3. 当社の店舗数内訳（平成 20 年 3 月 6 日現在）

県名	ドラッグ店舗数 (調剤薬局併設なし)	ドラッグ店舗数 (調剤薬局併設あり)	調剤専門薬局数	計
石川県	25	25	2	52
富山県	19	6	1	26
福井県	21	5	0	26
新潟県	8	0	0	8
計	73	36	3	112

4. 業績に与える影響

当該新規エリアの出店により、平成 20 年 5 月期の当社連結並びに個別の業績予想に与える影響はございません。当該新規エリアの出店を織り込んだ、次期、平成 21 年 5 月期の当社連結並びに個別の業績予想につきましては、平成 20 年 5 月期の決算短信（平成 20 年 7 月上旬開示予定）にて開示いたします。

以上